

**COURSE DATA****Data Subject**

<b>Code</b>	44549
<b>Name</b>	International contracts and legal regime of electronic commerce
<b>Cycle</b>	Master's degree
<b>ECTS Credits</b>	3.0
<b>Academic year</b>	2024 - 2025

**Study (s)**

<b>Degree</b>	<b>Center</b>	<b>Acad. Period year</b>
2217 - Master's Degree in Law, Business and Justice	Faculty of Law	1 First term

**Subject-matter**

<b>Degree</b>	<b>Subject-matter</b>	<b>Character</b>
2217 - Master's Degree in Law, Business and Justice	2 - Contratación internacional y régimen jurídico del comercio electrónico	Obligatory

**Coordination**

<b>Name</b>	<b>Department</b>
PALAO MORENO, GUILLERMO	65 - International Law 'Adolfo Miaja de la Muela'

**SUMMARY**

This subject will face the analysis of international recruitment from the perspective of private international law. To this end, the European system is taken as main model (Regulation Rome I), as it is the latest; but also mentioning the contribution of the United Nations (Vienna Convention 1980) and taking into account other regional experiences in a comparative way (mainly Latin America). Besides, it focuses not only on the general legal framework for international contracts, but also on legal solutions concerning the most important international contracts in particular by paying special attention to the singular phenomenon of electronic commerce.



## PREVIOUS KNOWLEDGE

### Relationship to other subjects of the same degree

There are no specified enrollment restrictions with other subjects of the curriculum.

### Other requirements

Preferably, legal knowledge from Law or Legal Sciences Degree, in accordance with the Master's verifica.

## COMPETENCES (RD 1393/2007) // LEARNING OUTCOMES (RD 822/2021)

### 2217 - Master's Degree in Law, Business and Justice

- Students should be able to integrate knowledge and address the complexity of making informed judgments based on incomplete or limited information, including reflections on the social and ethical responsibilities associated with the application of their knowledge and judgments.
- Students should possess and understand foundational knowledge that enables original thinking and research in the field.
- Saber aplicar los conocimientos adquiridos durante el curso, a través de la resolución de problemas puntuales y multidisciplinares desde la óptica de la actividad comercial nacional e internacional y la seguridad jurídica.
- Identificar, analizar e interpretar los problemas jurídicos complejos conforme a criterios jurídicos y deontológicos, con el debido respeto a valores democráticos y a principios fundamentales, sin que tenga cabida la discriminación por razón de sexo, creencia o lugar de procedencia.
- Profundizar y valorar la interrelación e interdependencia de los diferentes sectores del ordenamiento jurídico, tanto desde una perspectiva nacional como internacional, con el propósito de garantizar el valor de la seguridad jurídica.
- Capacidad de implementación práctica de los conocimientos aprendidos en los debates y discusiones, así como ser capaces de dirigirlos e identificar y analizar las conclusiones más relevantes.
- Identificar y valorar los problemas jurídicos de interés en una sociedad globalizada en el ámbito de la actividad empresarial que requieren de una profundización en la investigación jurídica para ser afrontados de forma plural.
- Capacidad para afrontar los retos y dificultades que una sociedad globalizada y, por ende, un mercado global, plantean, para poder identificar y aplicar soluciones que minimicen sus efectos y consecuencias.
- Utilizar los conocimientos avanzados adquiridos aplicables a la realidad empresarial de forma solvente, tanto de forma individual como en equipo, desde una perspectiva pluridisciplinar.



- Analizar los problemas jurídicos que plantea la sociedad empresarial desde una perspectiva interdisciplinar que permita integrar y relacionar los conocimientos adquiridos -sustantivos y especializados- doctrinales, legislativos y jurisprudenciales.
- Identificar y valorar el papel de los mecanismos ADR (Alternative, Dispute & Resolution, que engloba figuras tales como la mediación, el arbitraje o la negociación), en la resolución de los conflictos en sociedades modernas y complejas.
- Conocer las nuevas tendencias y los problemas que de ellas derivan de la aplicación del proyecto de consolidación de una justicia europea, analizando la situación desde las diversas ramas del derecho.

## **LEARNING OUTCOMES (RD 1393/2007) // NO CONTENT (RD 822/2021)**

The practice of this module allows the students to acquire the knowledge and skills needed to negotiate an international contract by providing guarantees and security in commercial traffic, as well as to write the result of a negotiation of an international agreement safely. It will also allow to know and identify issues relating to the law applicable to the international trade and the competent court.

## **DESCRIPTION OF CONTENTS**

### **1. Legal system of international contracting in Europe and Spain.**

- 1.1. National
- 1.2. International
- 1.3. Non-national

### **2. Substantive Law**

- 2.1. General scheme.
- 2.2. Special scheme regarding certain contracts that have a weak party: the consumer contract as a paradigm.

### **3. Specific features of the electronic commerce**

- 3.1. National legal regime.
- 3.2. International legal regime.

### **4. The linkage between the law applicable to contracts and the means of resolving disputes arising from them.**



4.1. Courts

4.2. Mechanisms of ADR (Alternative, Dispute & Resolution, which includes figures such as mediation, arbitration or negotiation).

## WORKLOAD

ACTIVITY	Hours	% To be attended
Theory classes	30,00	100
<b>TOTAL</b>	<b>30,00</b>	

## TEACHING METHODOLOGY

Creating discussion forums through Virtual Campuses  
Preparation and reading documents and other materials  
Virtual tutorials

## EVALUATION

1. Continuous assessment of each student based on regular attendance and active participation in discussion forums, individual and group tutorials, etc., degree of involvement in the teaching-learning process and the skills and attitudes shown during the activities on line. 60.0%  
2. Presentations to be carried out each student in virtual sessions. 40.0%

## REFERENCES

### Basic

- DE MIGUEL ASENSIO, P.A., Manual de Derecho de las nuevas tecnologías, Pamplona, Arazandi, 2023.
- DE MIGUEL ASENSIO, P.A., Derecho Privado de Internet, Madrid, Civitas, 2022.
- ESPLUGUES MOTA, C. y otros, Derecho de los contratos internacionales en Latinoamérica, Portugal y España, Montevideo/Madrid, Bd F/Edisofer, 2008.
- ESPLUGUES MOTA, C. y otros, Derecho del Comercio Internacional, Valencia, Tirant lo Blach, 2022.
- FERNÁNDEZ ROZAS, J.C. y otros, Derecho de los Negocios Internacionales, Madrid, Iustel, 2020.
- FERRARI, F., Rome I Regulation P.C., Munich, Sellier, 2015.
- MAGNUS, U. y MANKOWSKI, P., Rome I Regulation, Colonia, O. Schmidt, 2017.



**Additional**

- - CALVO CARAVACA, A.L.y CARRASCOSA GONZÁLEZ, J., "Contrato internacional, nueva Lex Mercatoria y Principios UNIDROIT sobre los contratos comerciales internacionales", en: Estudios jurídicos en homenaje al Prof. Luis Díez Picazo, Madrid, Civitas, 2003, pp 1539 y ss.
- CASTELLANOS RUIZ, E., El Reglamento Roma I sobre la ley aplicable a los contratos internacionales y su aplicación por los tribunales españoles, Granada, Comares, 2009.
- ESPINIELLA, A., El contrato de distribución comercial internacional, Aranzadi, 2018
- ESPLUGUES MOTA, C. y STUCCHI LÓPEZ-RAYGADA, P., Derecho del Comercio internacional peruano, Lima, Tirant lo Blanch, 2022.
- ESPLUGUES MOTA, C. y madrid martínez, c., Derecho del Comercio internacional colombiano, Bogotá, Tirant lo Blanch, 2022.
- GARCIMARTÍN ALFÉREZ, F.J., El Reglamento Roma I sobre ley aplicable a las obligaciones contractuales: ¿Cuánto ha cambiado el Convenio de Roma de 1980?, Diario La Ley 2008, núm. 6957, pp. 1-26.
- HUTCHINSON, A., Research handbook on international commercial contracts, Chentelham, Edward Elgar, 2020.
- JIMÉNEZ BLANCO, P. y ESPINIELLA MENÉNDEZ, A. (Dirs.), Nuevos escenarios del Derecho Internacional privado de la contratación, Valencia, Tirant lo Blanch, 2021.
- ORTEGA GIMÉNEZ, A., Contratación mercantil internacional práctica, Valencia, Tirant lo Blanch, 2020.
- SÁNCHEZ LORENZO, S. (Ed.), Derecho contractual comparado. Una perspectiva europea y transnacional, Madrid, Civitas, 2013.