



## COURSE DATA

### Data Subject

<b>Code</b>	44549
<b>Name</b>	International contracts and legal regime of electronic commerce
<b>Cycle</b>	Master's degree
<b>ECTS Credits</b>	3.0
<b>Academic year</b>	2022 - 2023

### Study (s)

<b>Degree</b>	<b>Center</b>	<b>Acad. Period year</b>
2217 - M.U. en Derecho, empresa y justicia 17-V.2	Faculty of Law	1 First term

### Subject-matter

<b>Degree</b>	<b>Subject-matter</b>	<b>Character</b>
2217 - M.U. en Derecho, empresa y justicia 17-V.2	2 - Contratación internacional y régimen jurídico del comercio electrónico	Obligatory

### Coordination

<b>Name</b>	<b>Department</b>
PALAO MORENO, GUILLERMO	65 - International Law 'Adolfo Miaja de la Muela'

## SUMMARY

This subject will face the analysis of international recruitment from the perspective of private international law. To this end, the European system is taken as main model (Regulation Rome I), as it is the latest; but also mentioning the contribution of the United Nations (Vienna Convention 1980) and taking into account other regional experiences in a comparative way (mainly Latin America). Besides, it focuses not only on the general legal framework for international contracts, but also on legal solutions concerning the most important international contracts in particular by paying special attention to the singular phenomenon of electronic commerce.



## PREVIOUS KNOWLEDGE

### Relationship to other subjects of the same degree

There are no specified enrollment restrictions with other subjects of the curriculum.

### Other requirements

Preferably, legal knowledge from Law or Legal Sciences Degree, in accordance with the Master's verifica.

## OUTCOMES

### 2217 - M.U. en Derecho, empresa y justicia 17-V.2

- Students should be able to integrate knowledge and address the complexity of making informed judgments based on incomplete or limited information, including reflections on the social and ethical responsibilities associated with the application of their knowledge and judgments.
- Students should possess and understand foundational knowledge that enables original thinking and research in the field.
- Saber aplicar los conocimientos adquiridos durante el curso, a través de la resolución de problemas puntuales y multidisciplinares desde la óptica de la actividad comercial nacional e internacional y la seguridad jurídica.
- Identificar, analizar e interpretar los problemas jurídicos complejos conforme a criterios jurídicos y deontológicos, con el debido respeto a valores democráticos y a principios fundamentales, sin que tenga cabida la discriminación por razón de sexo, creencia o lugar de procedencia.
- Profundizar y valorar la interrelación e interdependencia de los diferentes sectores del ordenamiento jurídico, tanto desde una perspectiva nacional como internacional, con el propósito de garantizar el valor de la seguridad jurídica.
- Capacidad de implementación práctica de los conocimientos aprendidos en los debates y discusiones, así como ser capaces de dirigirlos e identificar y analizar las conclusiones más relevantes.
- Identificar y valorar los problemas jurídicos de interés en una sociedad globalizada en el ámbito de la actividad empresarial que requieren de una profundización en la investigación jurídica para ser afrontados de forma plural.
- Capacidad para afrontar los retos y dificultades que una sociedad globalizada y, por ende, un mercado global, plantean, para poder identificar y aplicar soluciones que minimicen sus efectos y consecuencias.
- Utilizar los conocimientos avanzados adquiridos aplicables a la realidad empresarial de forma solvente, tanto de forma individual como en equipo, desde una perspectiva pluridisciplinar.



- Analizar los problemas jurídicos que plantea la sociedad empresarial desde una perspectiva interdisciplinar que permita integrar y relacionar los conocimientos adquiridos -sustantivos y especializados- doctrinales, legislativos y jurisprudenciales.
- Identificar y valorar el papel de los mecanismos ADR (Alternative, Dispute & Resolution, que engloba figuras tales como la mediación, el arbitraje o la negociación), en la resolución de los conflictos en sociedades modernas y complejas.
- Conocer las nuevas tendencias y los problemas que de ellas derivan de la aplicación del proyecto de consolidación de una justicia europea, analizando la situación desde las diversas ramas del derecho.

## LEARNING OUTCOMES

The practice of this module allows the students to acquire the knowledge and skills needed to negotiate an international contract by providing guarantees and security in commercial traffic, as well as to write the result of a negotiation of an international agreement safely. It will also allow to know and identify issues relating to the law applicable to the international trade and the competent court.

## DESCRIPTION OF CONTENTS

### 1. Legal system of international contracting in Europe and Spain.

- 1.1. National
- 1.2. International
- 1.3. Non-national

### 2. Substantive Law

- 2.1. General scheme.
- 2.2. Special scheme regarding certain contracts that have a weak party: the consumer contract as a paradigm.

### 3. Specific features of the electronic commerce

- 3.1. National legal regime.
- 3.2. International legal regime.

### 4. The linkage between the law applicable to contracts and the means of resolving disputes arising from them.



## 4.1. Courts

4.2. Mechanisms of ADR (Alternative, Dispute & Resolution, which includes figures such as mediation, arbitration or negotiation).

**WORKLOAD**

ACTIVITY	Hours	% To be attended
Theory classes	30,00	100
<b>TOTAL</b>	<b>30,00</b>	

**TEACHING METHODOLOGY**

Creating discussion forums through Virtual Campuses  
Preparation and reading documents and other materials  
Virtual tutorials

**EVALUATION**

1. Continuous assessment of each student based on regular attendance and active participation in discussion forums, individual and group tutorials, etc., degree of involvement in the teaching-learning process and the skills and attitudes shown during the activities on line. 60.0%  
2. Presentations to be carried out each student in virtual sessions. 40.0%

**REFERENCES****Basic**

- AA.VV., Enforcement of International Contracts in the European Union, Antwerp, Intersentia, 2004.
- AGUILAR GRIEDER, H., «Los contratos internacionales de distribución comercial en el Reglamento Roma I», Cuadernos de Derecho Transnacional 2009, pp. 19-35 (disponible en: [www.uc3m.es/cdt](http://www.uc3m.es/cdt)).
- BALLARINO, T., Il regolamento Roma I. Forza di legge, effetti, contenuto, Cuadernos de Derecho Transnacional 2009, pp. 5-18 (disponible en: [www.uc3m.es/cdt](http://www.uc3m.es/cdt)).
- ESPLUGUES MOTA, C. (Dir.), Derecho del Comercio Internacional, Valencia, Tirant lo Blanch, 2020 (9ª ed.).
- ESPLUGUES MOTA, C./ HARGAÍN, D./ PALAO MORENO, G. (Dirs.), Derecho de los contratos internacionales en Latinoamérica, Portugal y España, Montevideo/ Madrid, B de F/ Edisofer, 2008.
- FERNÁNDEZ ROZAS, J.C./ ARENAS GARCÍA, R./ DE MIGUEL ASENSIO, P.A., Derecho de los negocios internacionales, Madrid, Iustel, 2020 (6ª ed.).
- FERRARI, F., Rome I Regulation P.C., Munich, Sellier, 2015.
- MAGNUS, U. y MANKOWSKI, P, Rome I Regulation, Colonia, O.Schmidt, 2017
- PALAO MORENO, G., La explotación internacional de los derechos de propiedad intelectual en el medio digital: una aproximación desde el Derecho internacional privado comunitario, en: PALAO MORENO, G./ PLAZA PENADÉS, J. (Dirs.), Nuevos retos de la propiedad intelectual, Cizur Menor (Navarra), Aranzadi, 2009, pp. 213-236.



PALAO MORENO, G., La futura normativa común de compraventa europea y el Derecho Internacional Privado, Foro de Derecho Mercantil (Colombia) 2014, pp. 97-123.

#### **Additional**

- CALVO CARAVACA, A.L., «El Reglamento Roma I sobre la ley aplicable a las obligaciones contractuales: cuestiones escogidas, Cuadernos de Derecho Transnacional 2009, pp. 52-133
- CARRASCOSA GONZÁLEZ, J., La ley aplicable a los contratos internacionales: el Reglamento Roma I, Madrid, Colex, 2009.
- CASTELLANOS RUIZ, E., El Reglamento Roma I sobre la ley aplicable a los contratos internacionales y su aplicación por los tribunales españoles, Granada, Comares, 2009.
- ESPINIELLA, A., El contrato de distribución comercial internacional, Aranzadi, 2018
- FELIU ÁLVAREZ DE SOTOMAYOR, S., Nulidad de las cláusulas de jurisdicción y ley aplicable a la luz de la Ley 3/2014 por la que se modifica el texto refundido de la Ley General para la Defensa de Consumidores y Usuarios, REEI 2015
- GARCIMARTÍN ALFÉREZ, F.J., El Reglamento Roma I sobre ley aplicable a las obligaciones contractuales: ¿Cuánto ha cambiado el Convenio de Roma de 1980?, Diario La Ley 2008, núm. 6957, pp. 1-26.
- GUARDANS CAMBÓ, I., Contrato internacional y derecho imperativo extranjero, Pamplona, Aranzadi, 1993.
- KAYE, P., The new Private International Law of contract of the European Community, Londres, Aldershot, 1993.
- ORTEGA GIMÉNEZ, A., La nueva Lex Mercatoria: el valor jurídico de los INCOTERMS en la jurisprudencia española, Pamplona, Aranzadi, 2019