FITXA IDENTIFICATIVA

Dades de l'Assignatura

Codi	35897
Nom	Dret dels negocis internacionals
Cicle	Grau
Crèdits ECTS	7.5
Curs acadèmic	2018 - 2019

Titulació/titulacions

Titulació	Centre	Curs	Període
1314 - Grau de Negocis Internacionals/ International Business	Facultat d'Economia	2	Primer quadrimestre

Matèries

Titulació	Matèria	Caràcter
1314 - Grau de Negocis Internacionals/ International Business	15 - Entorno Jurídico de los Negocios	Obligatòria

Coordinació

Nom	Departament
CIVERA GARCIA, ANTONIO	70 - Dret Mercantil 'Manuel Broseta Pont'

RESUM

Totes les relaciones comercials tenen implicacions jurídidques. El comerç internacional no ès una excepció. Per tant, la matèria d'aquest curs es el Dret de les relacions comercials "inter privatos" quan hi ha un element d'estrangería. Serà objete d'estudi aspectes específics del Dret internacional privat, Dret mercantil i Dret procesal internacional.

CONEIXEMENTS PREVIS

Relació amb altres assignatures de la mateixa titulació

No heu especificat les restriccions de matrícula amb altres assignatures del pla d'estudis.

Altres tipus de requisits

Aquesta matèria requereix una actitud activa per part dels estudiants, atès que és l'única matèria estrictament jurídica del grau de Negocis Internacionals. Un coneixement previ dels conceptes jurídics bàsics és desitjable.

COMPETÈNCIES

1314 - Grau de Negocis Internacionals/ International Business

- Desenvolupar la capacitat d'avaluació i d'anàlisi crítica de fenòmens i agents econòmics internacionals.
- Comprendre l'estructura i el funcionament de les empreses i les organitzacions que operen en un context internacional.
- Desenvolupar una actitud ètica en els negocis respectant els drets humans i el medi tant al país d'origen com en els distints mercats en què s'opere.
- Entendre el comportament dels agents econòmics i la seua interacció als mercats globals.
- Conèixer els elements bàsics de la legislació que regula les operacions econòmiques, financeres i fiscals internacionals.
- Tenir una visió general dels aspectes jurídics i legals que condicionen l'activitat econòmica en general i dels drets i de les obligacions bàsiques dels agents que operen en els distints mercats.
- Coneixement de l'estatut jurídic de l'empresari i de les societats mercantils.
- Coneixement del règim jurídic de la propietat empresarial i industrial.
- Tenir una visió general de les regles jurídiques que condicionen la contractació internacional.
- Coneixement del règim jurídic de les inversions en els mercats internacionals.
- Copsar les peculiaritats dels contractes internacionals més habituals.

RESULTATS DE L'APRENENTATGE

- Ser capaç de comprendre i interpretar els continguts essencials de la documentació jurídica en la qual s'articula qualsevol activitat econòmic- empresarial.
- Conèixer i manejar els conceptes jurídics mercantils que sustenten l'activitat empresarial.
- Conèixer les normes de dret de la competència i les normes sobre competència deslleial.
- Comprendre les normes i regles de Dret privat que condicionen les inversions i els contractes internacionals.

DESCRIPCIÓ DE CONTINGUTS

1. Estructura institucional del Dret del comerç internacional

I. Introducció.
II. Institucions internacionals.
III. Instituciones regionals: la UE.
IV. La codificació del Dret comercial internacional.

2. Dret de la competència comunitari i internacional

I. La regulació de la lliure competència.
II. Dret comunitari de la competència.
III. Dret internacional de la competència deslleial.
IV. La internacionalització del Dret de la competència.

3. La protecció internacional dels drets de propietat industrial i intelectual.

Especificación de contenidos de la unidad
I. Concepts, fins i aspectes generals de la protecció internacional dels drets propietat industrial i intelectual
II. Normativa internacional.
III. Normativa comunitaria.

4. Subjectes del comerç internacional

I. Introducció.
II. Persones físiques.
III. Persones Jurídiques.

5. L'aspecte internacional de les societats

I. Mercat único europeu y Dret de societats.
II. Reconeiximent y llibertat d establiment de les societats.
III. Fusions internacionals.

6. Contractes internacionals: règim general.

I. Introducció.
II. El Reglament Roma I.
III. Comerç electrònic.

7. Compravenda de contractes internacionals

I. Introducció.
II. La Convenció de Viena de 1980 sobre compravenda internacional.
III. INCOTERMS 2010.

8. Altres contractes internacionals.

I. Contractes internacionals d assegurances.
II Contractes internacionals de distribució.
III. Contractes internacionals relacionats amb propietat industrial i intelectual..

9. Procediments internacionals d'insolvència

I. Introducció.
II. Competència judicial internacional.
III. Dret aplicable.
IV. Reconeiximent i execució de sentencies i laudes extrangers.

10. Resolució de disputes en el comerç internacional

I. Introducció.
II. Competència judicial internacional.
III. ADR: Arbitratge comercial internacional.

VOLUM DE TREBALL

ACTIVITAT	Hores	% Presencial
Classes de teoria	60,00	100
Pràctiques en aula	15,00	100
Elaboració de treballs individuals	15,00	0
Estudi i treball autònom	60,00	0
Lectures de material complementari	15,00	0
Preparació d'activitats d'avaluació	10,00	0
Preparació de classes de teoria	6,00	0
Resolució de casos pràctics	6,50	0
TOTAL	**187,50**	

METODOLOGIA DOCENT

L'especial naturalesa de la disciplina i l'amplisim volum de textos legals –d'origen i naturalesa diversa- que conformen el règim jurídic del Comerç Internacional exigeixen un esforç màxim per part del professor i dels alumnes.

a) CLASSES TEÒRIQUES.

En relació amb les classes teòriques, el professor intentarà dinamitzar al màxim les mateixes. En aquest sentit, les explicacions docents s'esquitxaran constantment de supòsits pràctics, notícies de premsa o anàlisis jurisprudencials.

Correlativament, s'exigirà una actitud activa per part de l'alumne. Això suposa, com a mínim, preparar els casos i realitzar les tasques que puguin ser lliurades en classes, assistir a classe amb els mitjans adequats per obtenir el màxim rendiment (Legislació i Manual de Dret del Comerç Internacional) i

participar en els debats susceptibles de generar-se en la mateixa.

b) CLASSES PRÀCTIQUES.

L'objectiu de les classes pràctiques és permetre a l'alumne contrastar en la realitat els coneixements teòrics adquirits. El contingut de les concretes pràctiques a desenvolupar i la dinàmica de desenvolupament de les classes seran oferts pel professor amb antelació suficient a l'inici de les mateixes. S'insisteix, una vegada més, en l'absoluta necessitat d'assistir a les classes, tant teòriques com a pràctiques, amb els materials adequats per obtenir el màxim aprofitament de les mateixes.

AVALUACIÓ

1) Els alumnes s'examinaran amb un examen final oral o escrit en el qual es faran preguntes similars a les vistes en classe.

L'examen valorarà tant la part teòrica com la part pràctica de l'assignatura. La part pràctica tindrà un valor de 10% de la nota final i la part teòrica un 70%.

2) Així mateix s'espera dels estudiants un comportament actiu en classe. Això implica:

(i) Els alumnes han d'assistir com a mínim a 8 de les 11 classes pràctiques. L'assistència a les classes pràctiques suposarà fins a un 5% de la nota final.

(ii) La participació activa en les classes pràctiques suposarà fins al 15% de la nota final.

Encara que s'haja seguit l'avaluació contínua, total o parcialment, si l'estudiant no es presenta a la prova final d'avaluació, la nota que s'inclourà en l'acta serà NO PRESENTAT. Excepcionalment, si l'estudiant ho sol·licita, i a la vista de les circumstàncies del cas concret, es podrà qualificar amb SUSPENS, amb la nota percentual resultant de l'avaluació contínua.

Independentment del sistema d'avaluació general (escrit o oral), el professor podrà determinar en l'annex la possibilitat de canviar el sistema d'examen quan es veja obligat a realitzar la prova objectiva en dates diferents de l'oficial en aplicació de les normes previstes per al cas de coincidència en les dates d'exàmens en el Reglament d'avaluació i qualificació de la Universitat de València.

REFERÈNCIES

Bàsiques

- Referencia b1: D'ARCY, L./ MURRAY, C./ CLEAVE, B., Schmitthoff's export trade: the law and practice of international trade, London, Sweet & Maxwell, 2000.
  Referencia b2: CARR, I., International Trade Law, London, Cavendish Publishing, 2009.
  Referencia b3: HARTLEY, T., International commercial litigation, Cambridge, Cambridge University Press, 2009.
  Referencia b4: CARR, I./ KINDNER, R., International Trade Law status and conventions, London, Cavendish Publishing, 2009.
  Referencia b5: ESPLUGUES MOTA, C., PALAO MORENO, G., ESPINOSA CALABUIG, R. Y FERNÁNDEZ MASIÁ, E., Derecho del Comercio Internacional, Valencia, Tirant lo Blanch, 2011 (5th ed.).
  Referencia b6: ESPLUGUES MOTA, C., PALAO MORENO, G., ESPINOSA CALABUIG, R. Y FERNÁNDEZ MASIÁ, E., Legislación básica de Derecho del Comercio Internacional, Valencia, Tirant lo Blanch, 2011 (5th ed.).

Complementàries

- Referencia c1: VÁZQUEZ LÉPINETTE, Tomás, La compraventa internacional de mercaderías, un análisis jurisprudencial, Pamplona, Aranzadi, 2000.